

会場5-1【長野県】グリーン・ヒルズ小学校3・4年生 発表を見た方からの感想

- 発表ありがとうございました。自分たちで村上さん、有山さんと交渉をしたり、アンケートを作ったりしてりんごを販売する大変さを実感できたことが伝わってきました。大変ななか試行錯誤しながら成功させた経験は、これからきっと役に立つと思います。また、買う人の気持ちを考えて販売することの大切さを学ぶことができました。
- 諦めずに課題点を見つけて、交渉を成立させていたことが印象的でした。相手に自分たちの考えを伝えるために、まずは自分たちがりんごについて知ること、そして伝える工夫をすることなどが大切であると知ることができたと思います。消費者アンケートで保護者の人が自分たちとは異なる観点で商品を選択していることを知り、その観点から消費者の気持ちを考えた上で、選んでもらえる商品について考えることができていたと思います。りんごの販売を通して、たくさんの人とコミュニケーションを取り、人々のつながりややり遂げた達成感を得ることができたと思います。消費者の観点から、ただ安いことが大切なのではなく社会面や環境面を考慮して意思決定する必要があることを知れたと思います。さらに、皮などのゴミも有効活用するなど、りんごの将来性を考えていることが素晴らしいと思いました。ひとつの商品を作り上げる大変さを知ることができたと思います。これから食材をいただくときは体験したことを思い出して欲しいと思います。全体を通して、ひとつの商品を作り上げる大切さや消費者の視点から様々なことを考えることが大切であると学ぶことができたと思います。
- りんごを売ることを通して、地域の方たちと交流が出来たり、地域の自然の豊かさをアピール出来たりして良いと思いました。商品を買いたいという気持ちをアンケートで確かめることによって、自分たちも物を買うときどのようなことを基準にしているのかということに気づけると思いました。自分たちでつくったりんごを売るというのはすごいと思えました。りんごをレザーにして加工するという発想はすごいなと思えました。
- りんごの生産から販売までの過程を自分たちですべて行っている姿が素晴らしいなと思えました。たくさん生産にあたる課題があったと思いますが、その課題に真摯に向き合い、りんごの生産の最善の策を見つけているのが、今後の自分たちの活動にもつながると思いました。
- 地元の特産品であるリンゴに着目しているのが素晴らしいと思えました。また、アンケートの結果を見やすいように工夫して棒グラフを選択する姿勢が良かったと思えました。学んだおいしいりんごの特徴を生かしてこれからおいしいリンゴを食べていきたいと思えました。
- リンゴ作り、販売、消費者について考えることを通して、生産・販売の難しさや、消費者としてどのような意識で生活していくべきなのかを学んでいる姿がとても素敵でした。消費者と生産・販売者というどちらの立場も体験することで、より一層、消費者として未来を守っていくために何ができるのか考えることができたと思えました。また、皆さんの一生懸命なりんごを知って欲しいという思いが消費者であるお客さんに通じていたと思えます。これからも、リンゴの良さを伝えながら未来を守っていく生産・販売者、消費者の在り方を探求して欲しいです。

- りんごを作ってから販売するまでの過程において、たくさんの人と関わり、作る側の苦労や販売する際の交渉の難しさを乗り越えて、一生懸命考えて活動したということがとてもよく伝わってきました。ICTを活用したアンケート調査もどうすれば伝わりやすいのかを考慮した工夫がされていて、とても良い活動だと思いました。
- りんごに自信を持ち、自分たちの力で活動できていてすごいですね。活動の中で想像していないような大変なこともあったと思いますが、それを乗り越えるために交渉方法を考えたり、質問に答えられるように準備したりし、いろいろな力をつけることができたのではないかと思います。販売を行うには売るもの以外にも、消費者や加工法などにも着目することが大切ですね。活動で身に付けたことを他の分野にも生かしていけるといいなと思います。
- 素敵な発表ありがとうございました。皆さんの発表から、皆さん一人一人がりんごの栽培から販売までの一連の流れについて、さまざまな視点でとらえ、一生懸命探究したということが伝わってきて、とても面白かったです。私もりんごが大好きでよく食べるので、皆さんが発表してくれたりんごの知識を活かしてこれからの生活をより楽しいものにしていきたいと思いました。
- 場所を決めるのに「1週間かかってしまった」と言っていたけれど、小学校3・4年生だけで話し合っ、決められたことがすごいと思います。おいしいりんごの見分け方すごく勉強になりました。これから参考にしたいと思います！
- みなさんそれぞれがりんごにかかわる活動を行う中で、様々な学びを得られていたのが印象的で素晴らしいと思いました。自分たちで販売する人と話したり交渉したりすることを通して、りんごの魅力について詳しくなれたのではないかと想像します。これからもりんごの栽培や販売に積極的にかかわってほしいなと思います。
- 僕らのリンゴを循環させようという、「リンゴ」を「循環」という普段使わない言葉の使い方で非常に興味が引かれる内容であった。そのなかで1人1人が自分の興味関心のあるものについて考えながら活動に取り組んでいてとても素敵だなと思った。
- 自分たちのリンゴを伝えるためにたくさんの活動をされていてすごいと思います。皆さんにとってグリーン・ヒルズのリンゴはとても思い出のある大切なものなのですね。ぜひこれからもこのリンゴの魅力をたくさんの人に伝えるためにはどうしたら良いのか考えていってください。
- りんごを育てたり、りんごを売ったりするだけでなく、りんごを買う人に目を向けアンケートを取る活動も行っているのはとてもすごいなと思いました。また、活動の中では大変だったことも沢山あったと思いますがそれと同時に多くのことを学ぶことができたと思います。そして、この学びは今いる仲間また活動に協力してくださった方などがいたからこそ学べたことでもあると思います。そのため、それぞれの活動を通して得た経験や学びをこれからも大切にしていってほしいと思いました。「森の駅」でリンゴを売るために、みんなで考えて、交渉したことが、とってもすごいなと思いました。大学生の私でも、まだ、自分の商品を売ったり、そのために交渉したりしたことは今までにない経験です。しかも、

一度断られても、なんでダメだったのかを考えて、何度もチャレンジする姿勢が本当にすごいなと思いました。ととても尊敬しました。これは、将来のためにととてもいい経験になると思います。これからも、頑張っ、学習を続けていってください。

- 自分たちでがんばって作ったりんごをたくさんの人に食べてもらいたいという気持ちがとても素晴らしいと感じました。消費者の気持ちになってみたり、売る側の大変さを知ったりすることは社会の様々な立場を知ることができたと思います。りんごの美味しさの見分け方とても参考になりました。私も買う時試してみようと思います。
- りんごを売るために、売る場所を話し合いで決定し、交渉も子どもたち自身で行っていることに感銘を受けました。さらには交渉で答えられない質問があり、一度で了承を得られなかったことから、話し合い後に質問に答えられるような時間を設けるといった改善策を考えていて、失敗を良い経験としているなと思いました。
- りんごを売るためにどうすればいいのか、1から自分たちで考えて行動に移っていて、行動力が素晴らしいと思いました。特に、保護者の方にアンケートを取ってグラフを作ることで、自分たちで新しい気づきを得ていた点が印象的でした。りんご販売に向けて、美味しいりんごの見分け方や、消費についてなど、様々な観点から向き合っていて凄いと思いました。
- どこでリンゴを売るかというのはとても大切な決定事項なので、慎重に話し合えてきているところが良いと思います。交渉が一度うまくいかなくてももう一度話し合い、質問に答えられるように努力しているところが良いと思います。アンケートを作るのは私たち大学生でも簡単なことではありま線。それを小学校で作ることができていてすごいと思います。おいしいリンゴの見分け方、とても参考になりました。私もリンゴを飼う際に参考にしたいと思います。リンゴレザーは、リンゴの本来捨ててしまうところを活用して、おしゃれな小物を作っており、環境にもよいのでこれからもっと有名になってほしいと思いました。リンゴの栽培だけでなく、売るときのお客さんとのコミュニケーションや、友達と協働することの大切さ、消費者選択、リンゴをどれくらいの値段で売るか計算などたくさんのが学べているとても素晴らしい探究だったと思います。これからも頑張ってください。
- 長野県の名産品であるリンゴに着目して、様々な人に協力してもらいながら積極的に活動に取り組んでいてすごいとおもった。どのようにしたらリンゴがもっと売れるのか考える見方は、消費者として生活する中では考えない思考だと思うので、その考え方を大切にすると良いと思った。
- 大人の人たちに対面したときの失敗などをしっかりと受けとめ、その失敗から分かったことを次に生かそうと自分たちで改善できることを考えて取り組む姿がすごいなと思いました。何回も作り直してより良いアンケートをつくったり、探究で分かったことから自分の生活に落とし込んで見つめなおしたり、深い探究ができていいるなと感じました。
- 一人一人目の付け所が異なり、「そんなことにも気がつくのか！」と、とても興味深くおもしろい発表でした。失敗を次に活かしていこうとする姿勢もすばらしいと思いました。